

AQUATERRA SOLUTIONS

# DES SOLUTIONS POUR LE CONTRÔLE DE L'ÉROSION

**Le spécialiste des gabions et du contrôle de l'érosion se recentre sur le marché intérieur avec un double objectif : gagner des parts de marchés et élargir le champ de ses activités.**

Bilan 2014 pour AquaTerra Solutions ? Ce dixième exercice ne sera pas le meilleur en termes de chiffres d'affaires mais l'entreprise drômoise aura maintenu ses marges. Celui-ci s'appréciera tout de même de 14 % et celui de sa filiale Uni-Gabion de 28 %, indique Stéphane Couret, son fondateur. L'industriel attribue le maintien de sa rentabilité au fait qu'il commercialise des produits de qualité à forte valeur ajoutée. Il a lancé aussi de nouvelles solutions pour étendre ses activités et pris du recul en Afrique de l'Ouest, une zone dans laquelle les clients recherchent davantage un prix qu'une prestation de qualité.

## 2015 EN CONFIANCE

2015 ne se présente pas sous les meilleures auspices. Stéphane Couret déplore une absence de visibilité et plus largement un manque de confiance et un climat défavorable à l'investissement. Créée au plus fort de la crise, l'entreprise en a vu d'autres. Sa solidité financière lui permet de rester confiante dans

l'avenir. En témoigne l'investissement de 1,8 million d'euros qu'elle va réaliser pour regrouper son outil de production, ses stocks et ses bureaux. Cette année, elle table sur une augmentation de 27 % de son chiffre d'affaires.

## RECENTRAGE SUR L'HEXAGONE

En mettant la pédale douce à l'exportation, la société s'est recentrée sur un marché intérieur qui lui paraît plus réceptif à des solutions caractérisées, selon son dirigeant, par un très bon rapport qualité-prix-services (fourniture et pose des produits). En mal de financements, les collectivités locales privilégieront à l'avenir des alternatives plus économiques aux solutions traditionnelles de contrôle d'érosion, analyse-t-il. AquaTerra s'enorgueillit ainsi d'avoir sorti le gabion du seul renforcement de talus ou de berges en l'adaptant aux besoins des architectes (façades...) ou des constructeurs d'infrastructures (murs antibruit...) et au contraire, d'avoir fait évoluer la protection de rives et de remblais avec des techniques innovantes et écologiques d'armatures avec le système racinaire des plantes ou des géo-alvéoles en nids d'abeille semi-rigides aux parois perforées qui permettent de maintenir la couche de sol rapportée sur talus.

## EXTENSION DU CHAMP D'ACTION

La société envisage de gagner des parts de marché et de développer de nouvelles niches dans ses trois familles de produits : gabions, génie végétal et tapis antiérosifs. La crise sortira du jeu les entreprises qui n'en ont pas assez anticipés la profondeur, augure Stéphane Couret. L'industriel se prépare à occuper l'espace vacant et si nécessaire, à franchir le pas de la croissance externe. Dans cette perspective, il muscle la partie administrative d'une structure qui continuera à valoriser la légèreté, la souplesse et la réactivité. Second volet ? En récréation de berges par exemple, AquaTerra Solutions propose un nouveau gabion tubulaire - un tube synthétique à mailles de 32 mm rempli de petits granulats - capable d'assurer la continuité écologique du cours d'eau. Pour le maître d'ouvrage, l'avantage est triple : réduire sensiblement le volume des terrassements, diviser celui des matériaux par six et réutiliser ceux qui sont présents sur le site ou à proximité. Autre exemple, la société commercialise une nouvelle structure géo-alvéolaire à paroi perforée et texturée qui maintient et draine la couche rapportée. Un astucieux système de placage et de reprise des efforts autorise la pose sur talus raide ou géo-membrane d'étanchéité.

Jacques Daimée

## IL L'A DIT



**STÉPHANE COURET**  
FONDATEUR ET GÉRANT  
D'AQUATERRA SOLUTIONS

« Nous voulons élargir nos activités avec de nouvelles solutions de maintien et de confortement de terre ou de gravier sur talus et berges avec une nouvelle gamme de nappes géo-alvéolaires et un système de soutènements en remblais renforcés armés par géogrilles. »

## LES CHIFFRES

**4,8** millions de chiffres d'affaires

**+ 17%** de croissance

**13** salariés

**+ 1** mi-temps